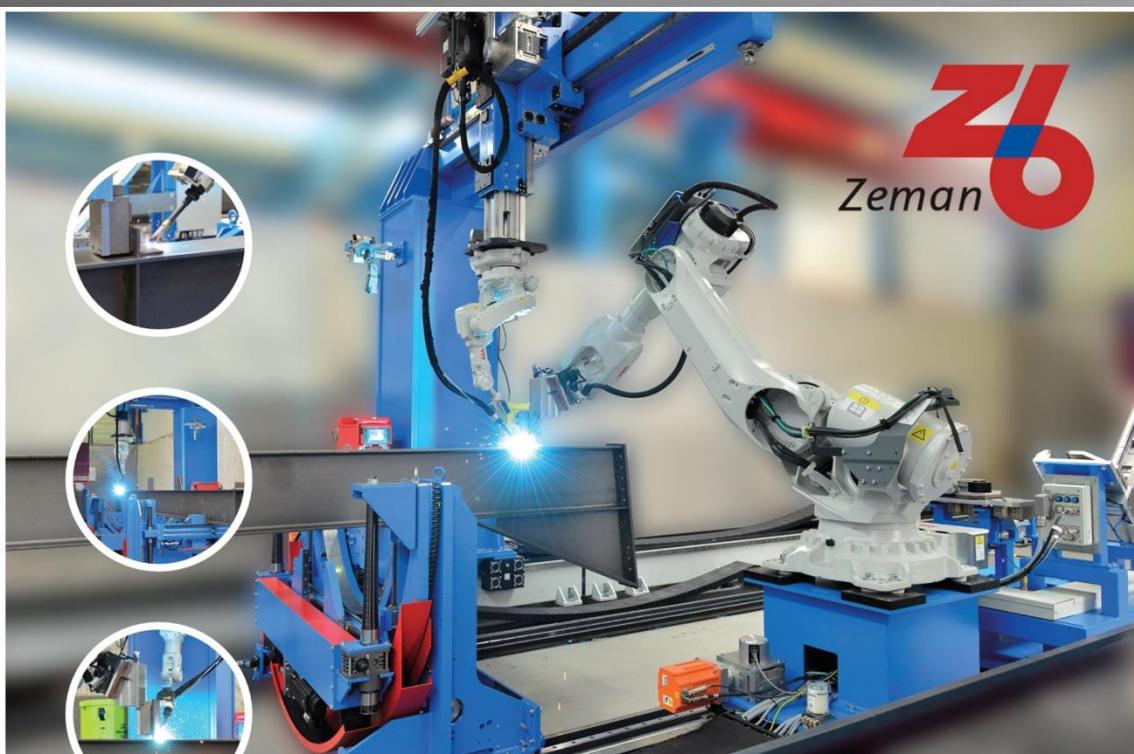


Куда продаются металлоконструкции из Восточной Европы.

Возможные рынки для украинских ЗМК



**Александр
Мартынюк,**

К.Т.Н.

Региональный директор
Zeman Bauelemente GmbH

www.zeman.kiev.ua





Zeman

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ в
стальных конструкциях

- ▣ 3 завода
металлоконструкций
- ▣ 20 проектных офисов
- ▣ 1 завод
оборудования

www.zeman.kiev.ua



Восточная Европа:



- ▣ УРА Дешевле !!!!
- ▣ «Уникальное» географическое положение
- ▣ Универсальны (без специализации)
- ▣ Поголовно ЕХС4
- ▣ Недозагружены (накладные расходы)



Где рынок?

- ▣ Большое потребление
- ▣ Высокие цены
- ▣ Разрешенный доступ
- ▣ Низкая конкуренция
- ▣ Доступная логистика

Program Kongresu PIKS

10.10.2017 r. (wtorek)

- 10⁰⁰–10⁴⁵ ■ Rejestracja uczestników
- 11⁰⁰–11¹⁰ ■ Otwarcie Kongresu
- 11¹⁰–11⁴⁰ ■ „Rynki **niemieckojęzycznej** – szanse i zagrożenia dla rozwoju przedsiębiorstw zajmujących się produkcją i montażem konstrukcji stalowych”
– Daniel Widawski – Dyrektor Biura Technicznego w Niemczech
– Mostostal Puławy S.A.
- 11⁴⁰–12¹⁰ ■ „Perspektywy rozwoju polskiej branży konstrukcji stalowych na rynku **skandynawskim** – liabeł tkwi w szczegółach”
– Jerzy Świeca – wiceprezes, Dyrektor ds. marketingu i produkcji
– Mostostal Puławy S.A.
- 12¹⁰–12⁴⁰ ■ „Jak odnieść sukces na rynku **skandynawskim**. Szanse, zagrożenia, strategie rynkowe”
– Tenna Carlsson – The Swedish Institute of Steel Construction
– Lecor Stålteknik AB
- 12⁴⁰–13¹⁰ ■ „Skuteczne rozwiązania w zakresie zarządzania ryzykiem i ubezpieczeń w eksporcie”
– Robert Michalski, Tomasz Rychlewski – Marsh sp. z o.o.
- 13¹⁰–13⁴⁰ ■ „Jak osiągać cele biznesowe na styku różnic kulturowych”
– dr Irena Kamińska-Radomska – The Protocol School of Poland
- 13⁴⁰–13⁵⁰ ■ „Portal www.polishsteelwork.com – innowacyjne narzędzie promocji eksportu polskiej branży konstrukcji stalowych”
– Bartłomiej Baudler
- 13⁵⁰–14⁰⁵ ■ Przerwa kawowa
- 14⁰⁵–14³⁵ ■ „Jak skutecznie działać na rynku **niemieckim i skandynawskim** – kodeks najlepszych praktyk branży konstrukcji stalowych”
Panel dyskusyjny I: Rynek **niemiecki**
• Zbigniew Barłóg – Prezes – METALBARK sp. z o.o. sp.k
• Bogdan Bawiec – Prezes – ŚFUP sp. z o.o.
• Jan Jaszczyński – Prezes – JAKOSTA Biuro Inżynierskie
• Stanisław Sroka – Prezes – TRANSSYSTEM S.A. sp.k.
• Daniel Widawski – Dyrektor – MOSTOSTAL PUŁAWY S.A.
- 14³⁵–15⁰⁵ ■ Panel dyskusyjny II: Rynek **skandynawski**
• Jerzy Kosior – Dyrektor – JOTUN POLSKA sp. z o.o.
• Ryszard Matyka – Prezes – VISTAL GDYNIA S.A.
• Józef Ponławski – Prezes – MOSTOSTAL POMORZE S.A.

Немецкоязычные СТРАНЫ

Скандинавские СТРАНЫ

Немецкоязычные СТРАНЫ



- ▣ Большое потребление
- ▣ Высокие цены
- ▣ Разрешенный доступ
- ▣ Низкая конкуренция
- ▣ Доступная логистика

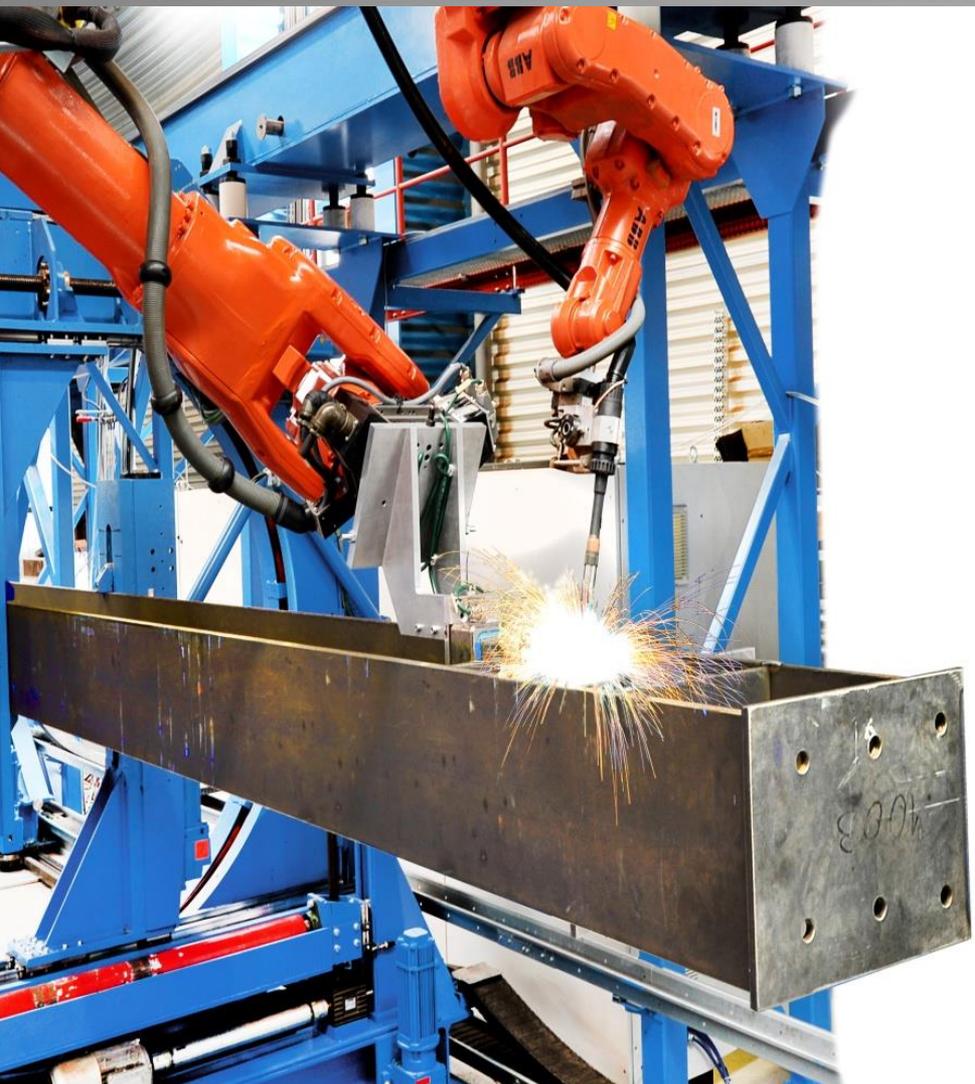
Скандинавские СТРАНЫ

- ▣ Большое потребление
- ▣ Высокие цены
- ▣ Разрешенный доступ
- ▣ Низкая конкуренция
- ▣ Доступная логистика



Как выстраивают отношения:

- ▣ Доверие
- ▣ Цена и Сроки
- ▣ Технические решения
- ▣ Сервис



Нам недоступны:

- ▣ Ответственные и сложные конструкции, например «под стекло»
- ▣ Работа с грантами и национальными фондами
- ▣ Мелкие заказы с большим количеством согласований
- ▣ Защита рынка



От нас ждут:

- ▣ Готовые решения
(минимум согласований)
- ▣ Неудобные конструкции
(затраты на персонал)
- ▣ Узкие продукты
(SIN-Балки, Рифленный лист)
- ▣ Европейский подход к проектированию и управлению проектом



Наш путь:

- ▣ Увеличение производительности
- ▣ Снижение затрат на персонал
- ▣ Исключение ошибок
- ▣ Наибольшая эксплуатационная гибкость

БЛАГОДАРИМ ЗА ВНИМАНИЕ



www.zeman.kiev.ua,

+38(044)461-80-01

